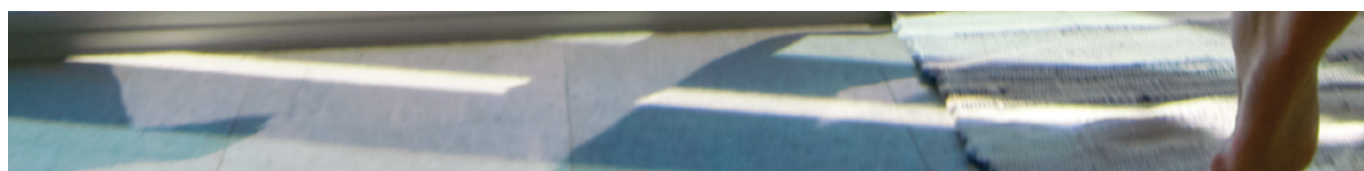




BEDRIFTSMAPPE

cardenas-grancanaria.com





INNHOLDSFORTEGNELSE

01.	OM OSS	3
02.	15 GRUNNER TIL Å VELGE CARDENAS	11
03.	Å INVESTERE SØR PÅ GRAN CANARIA ER Å INVESTERE I LIVSKVALITET	14
04.	VÅRE TJENESTER	16
05.	HVORFOR SAMARBEID MED ANDRE EIENDOMSBYRÅER?	24
06.	MEDLEM AV BOICAN	25
07.	MEDLEM AV AGORA	25
08.	REFERANSER	26
09.	FORENINGER OG ANERKJENNELSER	27



01 | OM OSS

Cárdenas Eiendomsmegler, grunnlagt i 1980, er et selskap med base i Arguineguín. Vi er spesialister på salg av eiendommer sør på øya og jobber hardt for å gi deg alle de ærlige og profesjonelle råd som trengs når du selger eller kjøper eiendom på Gran Canaria. Til tross for vår anerkjente prestisje på Gran Canaria og vår posisjon som referansepunkt i området, har vi i løpet av de siste 40 årene opprettholdt vårt særpreg som familiebedrift: Vi følger våre kunder gjennom hele eiendomsprosessen

og tilbyr en tett, empatisk og vennlig service, på ditt foretrukne språk. Vi er for tiden det ledende byrået i markedet sør på Gran Canaria, med en effektiv kombinasjon av lokal kompetanse og internasjonal rekkevidde. Vi er det eneste byrået med fire kontorer på den sørlige delen av øya, og også det eneste som har et kontor utelukkende dedikert til juridiske tjenester og skattetjenester.

VÅRT OPPDRAG

Å betjene, gi råd til og ledsage enkeltpersoner gjennom deres eiendomstransaksjoner for å sikre at de får en trygg og hyggelig opplevelse.



VÅRE VERDIER

- Yrkesstolthet
- Kvalitet i alt vi gjør
- Åpenhet
- Ærlighet
- Sikkerhet i transaksjoner
- Forpliktelse overfor våre kolleger, leverandører og kunder
- Kontinuerlig innovasjon
- Daglig entusiasme
- Balanse i forholdet profesjonellpersonlig

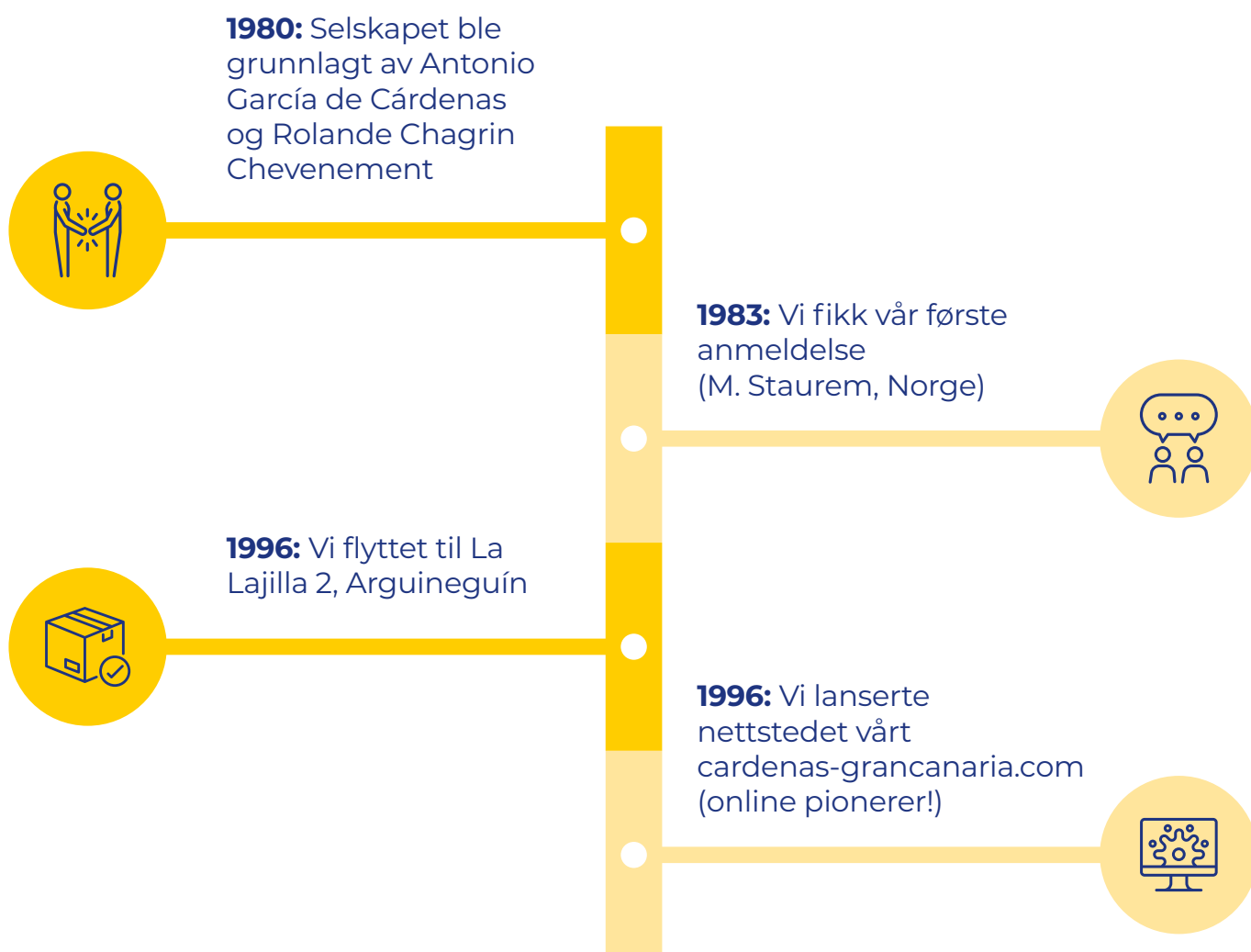


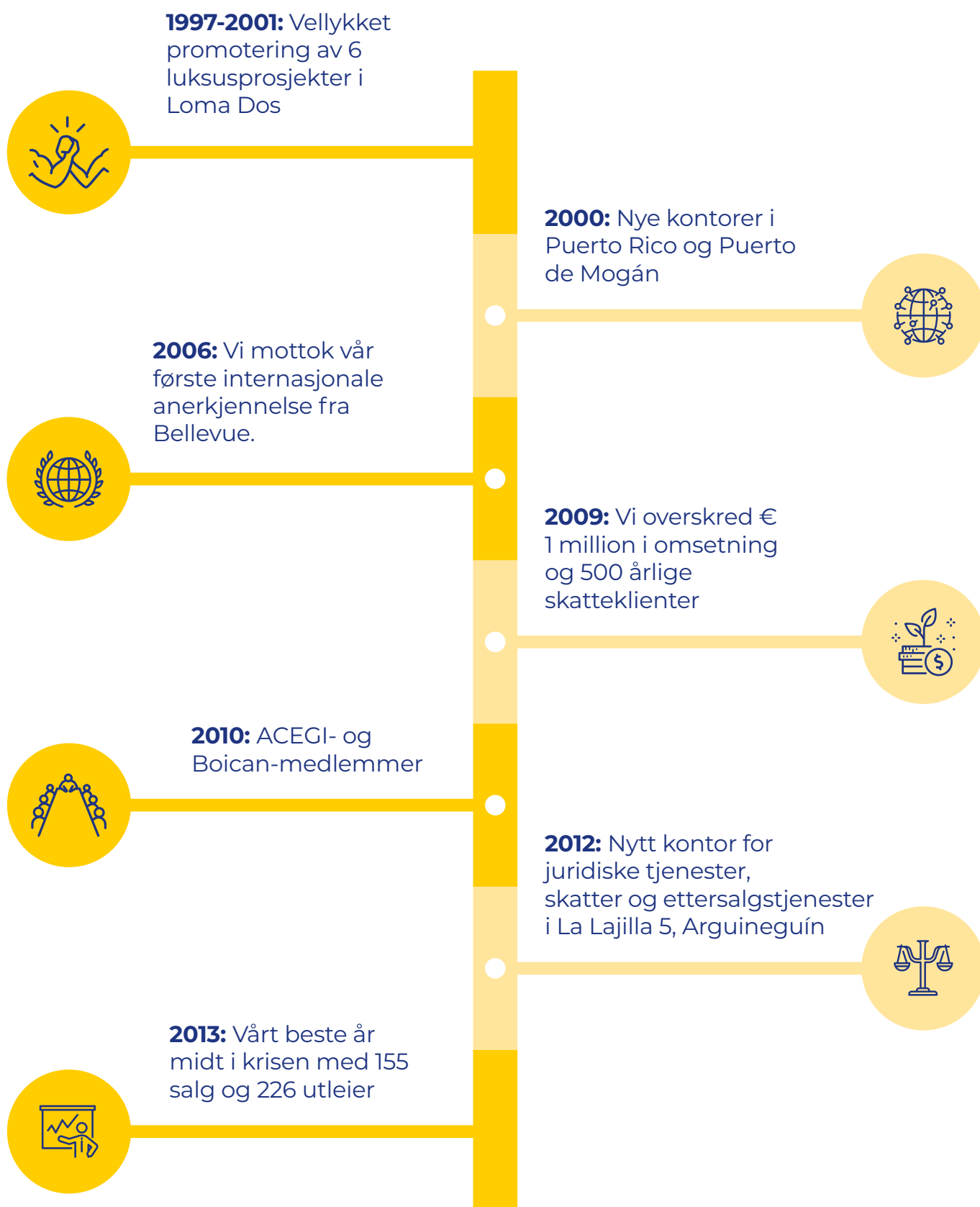
40 ÅRS ERFARING - ET TILBAKEBLIKK PÅ VÅR HISTORIE

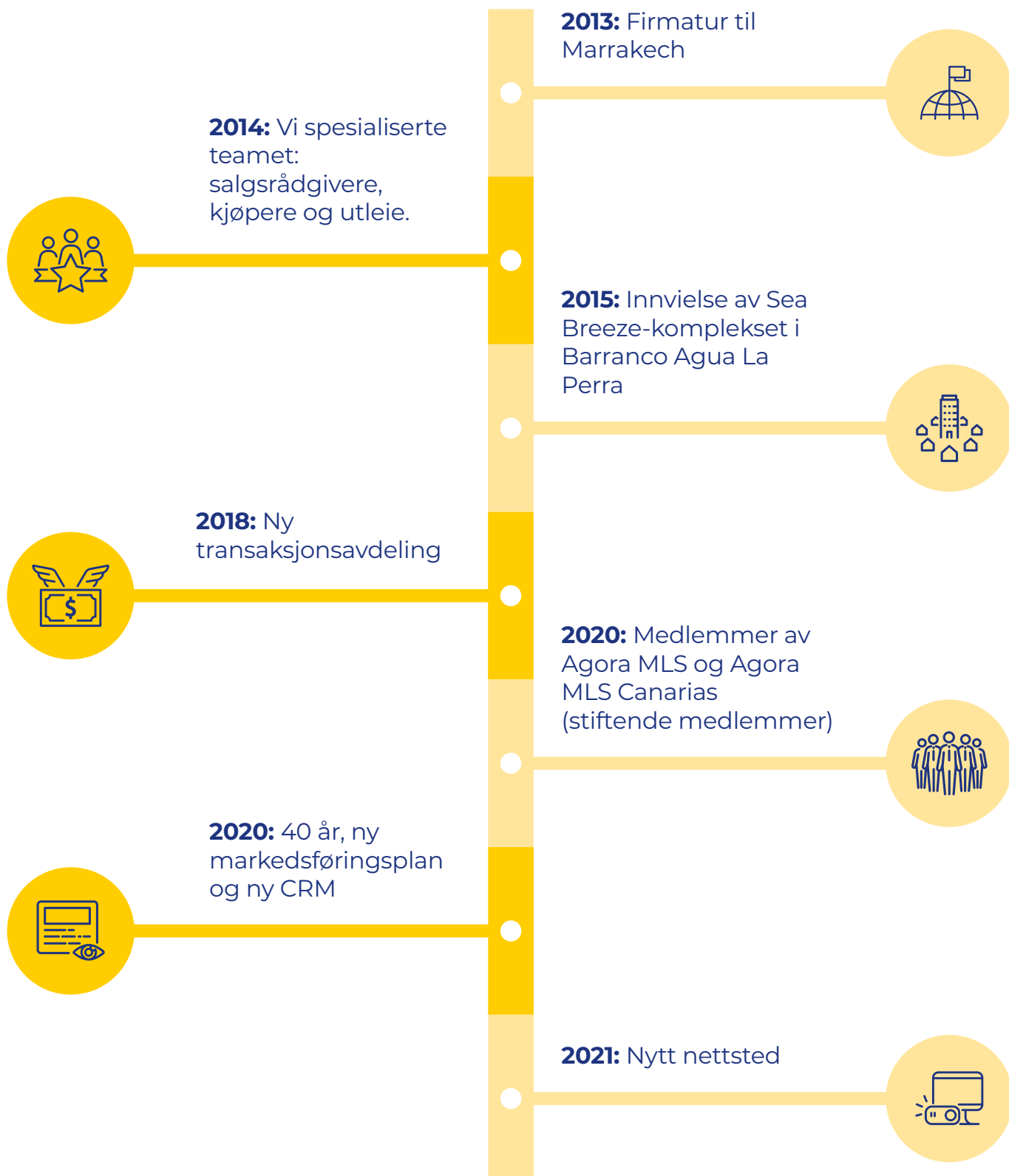
Vår historie dateres tilbake til Arguineguín i 1980, da prosjektet startet opp som en familiebedrift med fokus på mennesker. Vår debut innen eiendomssektoren var nesten litt uformell: Grunnleggerne våre begynte med å løse registreringsproblemene til flere utenlandske eiere, som hadde kjøpt i et kjent kompleks i Arguineguín. På grunn av mangel på kunnskap og dårlig service ble eiendommens skjøter ikke registrert. Rolande og Antonio fant, med stor

innsats og utholdenhet, en måte å hjelpe dem med å registrere sine skjøter. Dermed vant de også stor tillit hos de første klientene, som så kom til dem uten å nøle når de ønsket å selge eiendommene sine.

Vi ble født med den filosofien, med fokus på å hjelpe mennesker og tilby tjenester, og ikke bare på å selge.







VÅRT LEDERTEAM



Carolina García Chagrin
Manager

Grad i Europeiske Forretningsstudier fra I.C.A.D.E. Madrid og Reutlingen (Tyskland). Hun begynte sin karriere ved Cárdenas i 1997.



Daniel García Chagrin
Leder for juridiske og skattemessige tjenester

Utdannet jurist fra ULPGC Las Palmas og Master i Virksomhetsbeskatning fra ESCOEX. Han begynte sin karriere ved Cárdenas i 2003.



Ramón Sánchez Bruhn
Leder for markedsføring og produktivitet

Grad i informatikk FH Furtwangen (Tyskland) og ULPGC Las Palmas. Han begynte sin karriere ved Cárdenas i 2001.



Pilar Gago Nolasco
Leder for administrasjon og regnskap

Siviløkonom med lang erfaring innen administrasjon og kontoadministrasjon. Hun begynte sin karriere ved Cárdenas i 1994.



På nettstedet vårt kan du se vårt komplette team:





Ainhoa Ortega Centol
Sjef for transaksjoner

Faggrad i jus,
forretningsadministrasjon og
administrasjon, fra Carlos III
University (Madrid).
Hun begynte sin karriere ved
Cárdenas i 2017.



Leonor Martín Sánchez
Leder for Puerto Ricokontoret

Profesjonell opplæring i salg,
Tyskland (Berufskauffrau).
Hun begynte sin karriere ved
Cardenas i 2001.



Oficina en Arguineguín
Oficina principal

C/ La Lajilla, 2 35120 Arguineguín.
Gran Canaria, España



Oficina en Arguineguín
Servicios legales, fiscales y de postventa

C/ La Lajilla, 5 Bajo 35120 Arguineguín.
Gran Canaria, España



Oficina en Puerto Rico

Av. Tomás Roca Bosch, 6, Aptos.
Costa Rica, 1. 35130 Puerto Rico
Gran Canaria, España



Oficina en Puerto de Mogán

Av. Explanada del Castillete s/n
Urb. Puerto de Mogán, local 328bis,
bloque B2 35138 Puerto de Mogán
Gran Canaria, España

VÅRE TALL



4 kontor



10 språk



21 profesjonelle medarbeidere



110 K sidevisninger per måned på nettstedet vårt



4,9 ★
982 referanser (168 facebook + 192 google + 622 direkte)



40 års erfaring



15 ganger tildelt Bellevue Best Property Agent



5 Produktivitetspreise 2020 AGORA MLS



6 K Facebook-fans



2.393 eiendommer solgt



1.011 klienter ved vår skatteavdeling



2.829 utleide eiendommer





02 | 15 GRUNNER TIL Å VELGE CARDENAS

Markedsledende i sør: Erfaring, kvalitet og bevist suksess

40 år med plettfritt omdømme og lojale kunder. Vi er det mest anbefalte meglerkontoret i området, med over 950 kundevurderinger på nettstedet og gode rangeringer på Google og Facebook. Siden 2006 har vi blitt tildelt den årlige Bellevue Award for Best Property Agent for konsekvent å opprettholde vårt ytelsesnivå.

4 kontor med høy grad av synlighet

Det eneste byrået med fire kontorer sør på Gran Canaria med en eksepsjonell høy grad av synlighet som også forsterkes av vår store flåte med firmabiler.

Utmerket online tilstedeværelse og posisjonering

Siden 1996 har vi pleiet og stadig forbedret nettstedet vårt, og vi er en

referanse innen sektoren med en svært høy Google-rangering på alle de fire språkene.

Engasjement og lidenskap

Vi brenner for det vi gjør, vi er engasjerte, og vi forplikter oss skriftlig.

Innovasjon og teknologi

Vi er et innovativt selskap med intensiv bruk av nye teknologiske verktøy for å forbedre effektiviteten i arbeidet vårt og optimalisere vårt forhold til kundene.

Oppdatert internasjonal markedsføringsplan

Et av få byråer med egen markedsførings- og teknologiavdeling som sørger for å holde oss oppdatert og innlemme nye tiltak og trender i markedsføringsplanen.



Medlem av de viktigste organisasjonene

- ACEGI (Kanariøyenes sammenslutning for eiendomsforvaltere)
- BOICAN (Kanariøyenes eiendomsutveksling)
- AGORA MLS and AGORA MLS
- Canarias (grunnleggere)
- CRS (Certified Residential Specialists) betegnelse for lederen vår. CRS-betegnelsen er den høyeste akkreditering for agenter og ledere innen boligmarkedet, gitt av NAR (National Association of REALTORS®, USA).
- APEI (Professional Association of Real Estate Experts).
- QRE (Quality Real Estate).

Ansvars- og kausjonsforsikring

Somos una de las pocas inmobiliarias en las Islas Canarias con un Seguro de Responsabilidad Profesional, suscrito con AXA.

MLS og partnernettverk

Vi elsker å samarbeide! Vi er medlemmer av den største MLS på Kanariøyene: Boican og Agora MLS (105 byråer på Kanariøyene, 525 i Spania). Dette gir en vinn vinnsituasjon: Vi mangedobler styrke og salgsarenaer for selgeren, og vi har tilgang til et bredere tilbud for kjøperen.

Spesialiserte team og fagpersoner

Eiendoms konsulenter jobber ikke alene. For å oppnå best mulig resultat koordinerer de sine handlinger med andre fagpersoner innen eiendomsbyrået. For at samarbeidet skal være effektivt, må teamet være organisert i forskjellige avdelinger som markedsføring, juridisk/skatt, transaksjoner og selvfølgelig salg, som igjen er inndelt i rådgivere for selgere, kjøpere og utleie.

Kontinuerlig læring

Vi trener kontinuerlig med workshops som tilbys av Agora MLS, ACEGI og Quality Real Estate, i tillegg til våre egne interne planer innen markedsføring, teknologi og salg, juridiske og skattemessige forhold.

Flerspråklig tjeneste:

Vi snakker 10 språk

I motsetning til andre byråer som fokuserer på kjøpere av enkelt nasjonalitet, kan vi betjene kunder fra hele Europa på deres eget språk og dermed henvende oss til et bredere og mer mangfoldig marked.

Kontinuerlig rådgiver-klientkommunikasjon

En eiendom er en families største aktivum og krever derfor kontinuerlig kommunikasjon med regelmessige møter og tilbakemeldinger.

Omfattende eiendomstjenester av høy kvalitet

Spesialisttjenester for selgere, kjøpere, investorer og utviklere, samt utleie, juridiske tjenester, skatt og ettersalgstjenester.

Det eneste byrået med juridisk kontor for skatter og ettersalgstjenester

I 2012 bestemte vi oss for å åpne et kontor som utelukkende tilbyr våre kunder juridiske tjenester, skatte-og ettersalgstjenester. Disse tjenestene er også tilgjengelige for eksterne kunder som trenger kvalitetsrådgivning og assistanse.



03

Å INVESTERE SØR PÅ GRAN CANARIA ER Å INVESTERE I LIVSKVALITET

Den sørlige delen av Gran Canaria er et av verdens ledende turistmål. Klimaet vårt, som regnes som et av de beste i verden, gir oss en konstant tilstrømning av turister gjennom hele året, og spesielt i vintermånedene, en sesong der vi er et reisemål uten konkurranse i Europa.

EN VERDIFULL INVESTERING

I tillegg til tradisjonell sol-og strandturisme, har Gran Canaria andre typer turisme som har en mer direkte innvirkning på eiendomssektoren:

boligturisme og ferieutleie.

LANGTIDSTURISME: KLIMAIMMIGRANTER

Mange utlendinger velger Gran Canaria når det er tid for å pensjonere seg, enten som en permanent bolig eller som sitt andre hjem i vintermånedene (6 måneder i året). Dette er de såkalte "klimainnvandrerne", mennesker fra Nord-og Sentral-Europa med middels høy kjøpekraft, som ønsker livskvalitet i moden alder. Selv om mange langtidsurister velger å kjøpe sitt eget hjem, velger en stor andel å leie. Denne gruppen leietakere er





overveiende gode betalere, forsiktige og villige til å betale en god leie hvis eiendommen og dens utstyr oppfyller deres ønsker og er av middels høy kvalitet.

ET TILBUD SOM STIGER I VERDI

Det faktum at langtidsturismen hovedsakelig er konsentrert i den sørlige delen av øya, og at det meste tomtene i disse områdene er regulert for turisthotell, gjør at mulighetene for vekst i tilbudet er svært begrenset, og i alle fall lavere enn den forventede veksten i etterspørselen.

Dette betyr at det vil bli en betydelig revaluering av eiendommene, og det er grunnen til at vi anser den

sørlige delen av Gran Canaria for å være et sikkert kort, både på et personlig nivå som en investering i livskvalitet og som en del av en økonomisk investeringsstrategi.

FERIEUTLEIE

Ferieutleie har blitt en trend de siste årene. Selv om det alltid har eksistert, har veksten akselerert ved hjelp av ny teknologi og kontinuerlig forbedring av flyforbindelsene med Kanariøyene.

Dette er utvilsomt den ideelle løsningen for eiere som ønsker å kombinere egen bruk av eiendommen med maksimal fleksibilitet og lønnsomhet.

På Kanariøyene er reguleringen av arealbruk i turistområder ganske komplisert og forvirrende, og det er for tiden et bredt spekter av irregulære tilbud. Hos Cárdenas følger eiendomsrådgiverne våre klare prinsipper om åpenhet, integritet og ærlighet, og vi anser det som vår forpliktelse å gi enhver potensiell investor råd om alle disse spørsmålene, slik at de kan ta sin beslutning om et eventuelt kjøp med alle fakta på bordet.

04 | VÅRE TJENESTER

SERVICE OVERFOR SELGERE

Vi har erfaring, kunnskap, verktøy og utstyr for å oppnå salg av eiendommen din til best mulig pris og innen best mulig tidsramme. Vår transaksjons- og juridiske avdeling sørger for at transaksjonen koordineres med maksimal rettssikkerhet, og at opplevelsen er oversiktlig og behagelig fra første kontakt og til og med etter signering på notarius kontor.

- Personlig service på 10 språk.
- Personlig og kontinuerlig rådgivning fra en salgsrådgiver som får løpende opplæring.
- Markedsrapporter for ditt område.
- Profesjonell inspeksjon og verdivurdering av eiendommen din.
- Dokumentasjon som kreves for salget.
- Stor portefølje av lojale kunder.
- Oppdatert internasjonal markedsføringsplan, noen av seksjonene:
 - Optimal presentasjon av eiendommen din ved hjelp av tips, homestaging osv.
 - Audiovisuelt utstyr av høy kvalitet.
 - Planløsning.
 - Salgsmelding til alle våre registrerte potensielle kjøpere, oppdateres daglig.
 - Registrering av eiendommen i MLS Boican og Agora MLS (105 byråer på Kanariøyene, 525 i Spania).
 - Vi samarbeider og deler avgifter.
 - Vis oppføringer.
 - Synlighet i våre gunstige lokaliserte kontorer.
 - Nettsted med utmerket posisjonering i Google.
 - Topp nasjonale og internasjonale portaler.
 - Ukens annonse på Facebook med 6.000 følgere.
 - Månedlig nyhetsbrev med 9.000 abonnenter
- Ytterligere spesifikke tiltak i henhold til hvert tilfelle: åpent hus, online kampanjer, etc.
- Ytterligere spesifikke tiltak for promotører.
- Kjøpers kvalifisering.
- Flerspråklig rådgivning og tjenester til kjøpere.
- Økonomistyring.
- Jevnlige møter.
- Forhandlingsprosesser.
- Beregning av salgskostnader.
- Problemfri prosess takket være våre avdelinger for transaksjoner, juridiske tjenester, skatter og kundeservice.



SERVICE OVERFOR KJØPERE

Å kjøpe eiendom er en av de største investeringene i livet ditt, så ikke bare hjelper vi deg med å finne din eiendom, men vi ledsager og råder deg gjennom hele prosessen, slik at transaksjonen gjennomføres med maksimal rettsikkerhet, og din erfaring blir problemfri og hyggelig.

- Største eiendomstilbud gjennom MLS BOICAN og Agora MLS Canarias (105 byråer)
- Big data tools for eiendom med tilgang til 99% av markedstilbudet
- Grundig kunnskap om området
- Komplette og nøyaktige informasjon inkludert mange fotografier, plantegninger, 3D-tur og omgivelser
- Juridisk verifisering av hver eiendom
- Personlig service på 10 språk
- Personlig og løpende råd fra en utdannet og oppdatert kjøpsrådgiver Valoración profesional del inmueble.
- Profesjonell verdivurdering av eiendommen
- Hjelp i forhandlingsprosesser
- Finansiering gjennom spanske banker
- Beregning av kjøp og faste årlige kostnader



TJENESTER OVERFOR INVESTORER OG UTVIKLERE

Vi hjelper deg med å maksimere avkastningen (ROI: Return on Investment) og minimere investeringsrisikoen ved å utvikle produkter med høy etterspørsel, markedsført gjennom en oppdatert internasjonal plan, og ved å sørge for transaksjonens sikkerhet og en hyggelig opplevelse for alle involverte.

- Utmerket markedskunnskap (tilbud og etterspørsel)
- Identifisering av muligheter
- Råd om produkt og pris gjennom kunnskap, erfaring og big data tools.
- Tilpasset internasjonal markedsføringsplan
- Komplekser og bygninger: salg som helhet eller etter enheter
- Utmerket kunnskap om de ulike investeringsformene: Ferieutleie, sesongutleie, utbygging, kjøp og salg av komplekser, salg av enheter.
- Omfattende erfaring fra våre egne prosjekter og fra kunder



VÅRE SUKSESSER

I rådgivning og markedsføring av byggeprosjekter, komplekser og tomter:

- Olympo I, Olympo II, Atalaya I, Atalaya II, Atalaya III, Fortuna I (**våre egne prosjekter**)
- Loma Verde i Loma Dos (**70 enheter**)
- Guanabara i Barranco Agua La Perra (**100 enheter**)
- Inagua I and Inagua II i Barranco Agua La Perra (**130 enheter**)
- Malibu i Barranco Agua La Perra (**80 enheter**)
- Residencial Tauro i Morro del Guincho (**50 enheter**)
- Tomt på 15.000m² i Loma Dos (**7 M€**)
- Hotel Punta del Rey i Puerto Rico (**7 M€**)
- Hotelltomt Radisson 5* Hotel Playa de Mogán (**3,5 M€**)

UTLEIETJENESTER

Vi sørger for at investeringen din er i gode hender året rundt. Takket være vår leie og administrasjonstjeneste kan du trygt glede deg over inntektene dine.

- Veiledning om priser, kontraktstyper og lønnsomhet.
- Forslag til forbedring og / eller oppussing av eiendommen.
- Minimum utstyr og kvalitetskontroll av eiendommen.
- Utstedelse av energieffektivitetssertifikatet.
- Registrering av tjenester og forsyninger.
- Oppbevaring av nøkler.
- Markedsføring for å tiltrekke og lokalisere potensielle leietakere (langsiktig).
- Fotografier av høy kvalitet.
- Suksessfil på nettstedet vårt på 4 språk.
- Foreløpig økonomisk evaluering av potensielle leietakere.
- Utarbeidelse av leiekontrakten på spansk og engelsk.
- Hjelp til leietakere og utleiere i tilfelle hendelser.





JURIDISKE TJENESTER, SKATT OG ETTERSALGSTJENESTER

Yrkesstolthet, maksimal sikkerhet i transaksjoner og juridisk og skattemessig rådgivning av topp kvalitet har vært våre grunnpilarer siden oppstarten. Vi er svært stolte over å være det eneste eiendomsmeglerbyrået med et kontor som er dedikert til dette og ledes av en ekspert innen eiendomsrett og skatt.

- Juridisk og skattemessig bistand ved overføring av fast eiendom, også i tilfeller av salg avtalt mellom privatpersoner, inkludert skatteformaliteter.
- Håndtering og behandling av salg og kjøp frem til registrering i matrikkelen er fullført.
- Personlig beregning av alle kostnader og avgifter for salg og kjøp.
- Skattemessig representasjon av ikke-residente og betaling av årlig skatt
- Kontrakter på flere språk.
- Forvaltning av leieavtaler.
- Hjelp og råd for utarbeidelse av testamenter.
- Håndtering av arv: spesialister i utenlandske arv og deres kompleksitet på grunn av forskjellige internasjonale lover.
- Søknad om NIE (personnummer for utlendinger) / NIF (skattenummer).
- Søknader om vann, strøm og telefon
Prosedyrer med offentlige organer.
- Tiltak i forhold til eventuelle heftelser Byplanleggingssertifikater.
- Legalisering av bygninger uten nødvendige tillatelser.



EIENDOMSVEILEDNINGER OG SAKER AV INTERESSE

Vi utarbeider veiledninger av høy kvalitet for å kunne svare på alle spørsmål knyttet til eiendomssektoren.

- Selgerhåndbok.
- Kjøpers guide.
- Ofte stilte spørsmål (FAQ) utleie (online).
- Guider fra de forskjellige lokalitetene (online).
- Blogginlegg om juridiske spørsmål, skatt, turisme, innredning, selgere, kjøpere, investorer, utviklere, etc.

MARKEDSRAPPORTER

Vi utarbeider en kvartalsrapport som informerer om utviklingen og trendene i tilbud, etterspørsel og priser sør på Gran Canaria.

- Kvartalsvise markedsrapporter (online).

MÅNEDLIG NYHETSBRIV

Vi utarbeider og sender ut et månedlig nyhetsbrev med innhold og eiendommer av interesse.

- Mer enn 9.000 abonnenter med interesse for eiendom på den sørlige delen av Gran Canaria.
- Antall abonnenter som åpner nyhetsbrevene ligger godt over gjennomsnittet for sektoren



Cárdenas
Su inmobiliaria en Gran Canaria
Venta y alquiler de inmuebles desde 1980

+34 928 150 650
AGENCIAMIENTO - PUERTO RICO - PUERTO DE MÓDULO

Inicio | La venta | Se busca | Otra Nueva | Testimonios | Cárdenas | Gran Canaria

Propiedades en Gran Canaria en venta
Gestores inmobiliarios desde 1980

Cárdenas Inmobiliaria Gran Canaria es la mejor oferta de propiedades en venta e inmuebles en alquiler en el sur de Gran Canaria, en el mejor clima del mundo. Con 40 años de experiencia y con 4 comunidades en Arguineguán, Puerto Rico, Puerto de Mogán y Maspalomas, hemos alcanzado una posición líder en el sector inmobiliario en Gran Canaria.

Esta web pretende mostrar nuestra amplia selección de inmuebles en Gran Canaria: desde apartamentos & casas, hasta villas, vacas, sectores de apartamentos & hoteles y propiedades comerciales, de forma clara y comprensiblemente ilustrada. La selección de propiedades está en buenas manos con nosotros, ya que los propietarios se han comprometido a dar el mejor precio y las mejores condiciones comerciales. Situados a un nivel residencial en primera línea y próximos de alta calidad en venta e alquiler.

Nuestra zona de influencia se extiende a Arguineguán & Patacona, Puerto Rico & Maspalomas, Puerto de Mogán, Puerto de Módulo y Puerto de las Nubes.

PUERTO RICO
Very nice apartment for sale, can be ...

1/14 | Foto / Foto
Déjanos un mensaje



05

HVORFOR SAMARBEID MED ANDRE EIENDOMSBYRÅER?

I USA kalles det MLS (Multiple Listing Service), og er et grunnleggende instrument som fagpersoner benytter for å øke salget av eiendom.

Hver eier er representert av et enkelt byrå, men eiendommen deres deles på en bred plattform, noe som gjør tilbudet tilgjengelig samtidig for mange flere kjøpere.

Medlemskap i en sammenslutning er basert på et høyt nivå av profesjonelle standarder for alle medlemmer.

Cárdenas var helt fra starten av en av pådriverne bak disse ekstraordinære samarbeidsverktøyene, som kommer både eiere og kjøpere til gode, på regionalt nivå gjennom BOICAN, og på nasjonalt nivå gjennom AGORA MLS.

06

MEDLEM AV BOICAN

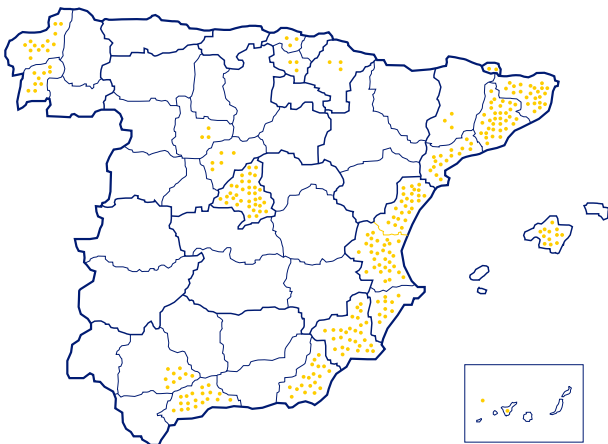
Cárdenas Eiendomsmeidler er medlem av BOICAN (eiendomsoppføringer fra den kanariske foreningen for eiendomsmedlere ACEGI)

Denne sammenslutningen har for tiden medlemmer på Lanzarote, Tenerife og Gran Canaria. Med 85 byråer på Kanariøyene, 28 av dem på den sørlige delen av Gran Canaria, og med over 700 fagpersoner, er dette den største gruppen av fagpersoner på Kanariøyene.



07

MEDLEM AV AGORA



Fagpersonene som jobber i et av byråene som er med i Agora MLS, har en fordel framfor sine konkurrenter når det gjelder opplæring, tjenester, verktøy, markedsføringstiltak, teknologi og sa-marbeid, alt til fordel for klienten.

- 500+ byråer
- 3.000 fagpersoner
- 50 regioner (24 regioner med direkte samarbeid og 26 regioner gjennom samarbeid med andre nettverk)
- 8.000 eksklusive rettigheter

08

REFERANSER

“Takk til alle sammen på Cardenas for alt hardt arbeid med å selge leiligheten min, spesielt da vi alle var i lockdown! Jeg anbefaler 100% å bruke Cardenas, ettersom de er profesjonelle, effektive og alltid svarer når du har spørsmål; samt holder deg oppdatert for hvert trinn i salgsprosessen. En spesiell takk til Mette for gode råd og hjelp.”

Domhnaill Paul B.

“Fra første kontakt med Cardenas i forbindelse med salget av min leilighet opplevde jeg høy grad av profesjonalitet. Alle ledd i prosessen har vært av beste kvalitet. Jeg erfarte også personlig varme, hjelpsomhet og fleksibilitet. Dette innbefatter alle personer jeg har vært i kontakt med. Jeg følte jeg kunne ha full tillit til arbeidet som ble utført, noe som jeg har fått bekreftet. Jeg gir mine beste anbefalinger. Vennlig hilsen.”

Ingebjørg B.

“Som tidligere eiendomsmegler må jeg si at dette eiendomsbyrået er noe av det beste jeg noensinne har sett. Lonnie, Leonor, Ainhoa og resten av teamet har gitt oss råd med stor profesjonalitet, engasjement og utmerket behandling. Takk til Cardenas, vi har gjort drømmen vår om å kjøpe et hjem til virkelighet. På vegne av søsteren min og meg selv, tusen hjertelig takk for alt.”

Michel Haarkotter

“Jeg er svært takknemlig for Leos rolle; hun har vært fantastisk for oss. Hun har alltid vært oppmerksom på alle spørsmålene våre og har alltid vært tilgjengelig for å fjerne enhver tvil. Jeg vil også understreke hennes effektivitet når det gjelder å håndtere alt det involverer å kjøpe en eiendom. Jeg er meget glad for å ha valgt dette eiendomsmeglerbyrået, men fremfor alt har de gode mennesker med stor forståelse i teamet sitt. TAKK TIL HELE CARDENAS-TEAMET.”

Araceli Martín

“Meget vennlig og hjelpsom service, pålitelig, effektiv og behagelig. En informativ og reaktiv tjeneste utført på en betimelig og praktisk måte, som gir inspirerende resultater som inngir tillit.”

John Doran Paget



09

FORENINGER OG ANERKJENNELSER



Produktivitetspriser 2020
AGORA MLS

Beste megler for selgere 2020
Carlos Gómez Castillo

Beste megler for kjøpere 2020
Leonor Martín Sánchez

Førstepris for salg 2020

Førstepris for delt operasjoner 2020

Førstepris for utleie 2020



*Designación CRS
de Carolina García Chagrin

40 ÅR MED OPPFYLTE DRØMMER



Takk!



Arguineguín • Puerto Rico • Puerto de Mogán

C/ La Lajilla, 2, 35120
Arguineguín, Gran Canaria, España
Teléfono: +34 928 150 650
info@cardenas-grancanaria.com
www.cardenas-grancanaria.com

Det mest anbefalte byrået på Gran Canaria